

*Martela är en av Nordens ledande leverantörer av möbler till kontor och offentlig miljö. Martela AB med huvudkontor i Bodafors ansvarar för försäljningen i Sverige och Norge. Vi har showrooms i Stockholm, Bodafors och Oslo och försäljningen sker via rikstäckande återförsäljarnät. Martela grundades 1945 och är sedan 1986 noterat på OMX Nordic Exchange i Helsingfors. Huvudkontoret ligger i Helsingfors i Finland. Koncernens omsättning under 2010 var 109 MEUR och antalet anställda var 601 st. Martela AB omsatte 187 MSEK under 2010 och antalet anställda är 60.*

För mer info [www.martela.se](http://www.martela.se) eller [www.martela.com](http://www.martela.com)

---

### **Key Account Manager till Martela i Oslo**

Martela är inne i en positiv utvecklingsfas och vi behöver förstärka med en Key Account Manager med placering på vårt showroom i Oslo. En stor del i rollen är att stärka bearbetningen mot näringslivet i Oslo regionen samt att öka försäljningen tillsammans med våra återförsäljare. Du har kundansvar för ett antal nyckelkunder och inredningsarkitekter. Du får coaching av vår försäljningschef och ingår i vårt säljteam.

### **Arbetsuppgifter Key Account Manager:**

- Projektförsäljning mot stora och medelstora företag.
- Slutkundsbesök Näringsliv och inredningsarkitekter
- Presentationer
- Offertskrivning,
- Möbleringsförslag
- Projektledning
- Framtagning av provmöbler
- Affärsavslut samt deltagande på mässor.
- Löpande rapportering till försäljningschef

### **Profil:**

- Arbetsuppgifterna ställer höga krav på affärsmässighet och kreativitet.
- Du är en ansvarstagande person med stark målfokusering och du tycker om att göra affärer och utveckla varumärke.
- För att lyckas krävs dessutom att du är en god förhandlare som med lyhördhet och social förmåga utvecklar samarbete med storkunder
- Du har flerårig erfarenhet av försäljning med eget budgetansvar. Självklart är det en stor fördel om du har erfarenhet från vår bransch.
- Vår försäljning är projektorienterad och din roll är att driva projektet och därför krävs det att du är strukturerad och noggrann.
- Du bör ha goda IT kunskaper och stor vana vid att hantera Office-verktygen.
- Vi är en internationell koncern och därför krävs det goda kunskaper i engelska.
- Vi sätter stort värde på personliga egenskaper vid denna rekrytering

Vi erbjuder konkurrensmässiga villkor i en etablerad koncern med långsiktiga mål och traditioner, som är känd för god design och hög kvalitet.

För ytterligare information om tjänsten, vänligen kontakta Försäljningschef Niclas Eglinger på telefon 0733-471922 alternativt via mail: [niclas.eglinger@martela.se](mailto:niclas.eglinger@martela.se)